

Je zakelijke droom. Pure ernst!

Fase **IDEE** : stappen voor de boeg

Je bevindt je nu in de fase *Idee*. Daarin streef je naar positieve deelresultaten. Per deelresultaat doe je onderzoek, kies je en hak je knopen door. Je eindresultaat is een praktische, creatieve en goed voorbereide start.

Op weg naar de fase **In Bedrijf**

Realiseren? Dat betekent de juiste stappen in de juiste fase zetten. Dan kom je aan, versnel je én hou je grip. Met deze tips stap je snel in de fase *In Bedrijf*.

Tiplijst **VAN IDEE NAAR IN BEDRIJF**

Start virtueel en bereid je plan voor:

1. De mogelijkheden in jouw 'markt'

- Onderzoek de gaten in jouw markt.
- Waar kan jij verbeteren, vergroten, vernieuwen, ...?
- Stel verschillende soorten 'doelgroepen' vast.

2. Jouw onderscheidende aanbod

- Ontwerp jouw passie/markt-combinatie.
- Vertaal deze naar de verschillende doelgroepen.
- Schrijf je verhaal: 'waarom geloof *jij* erin'.

3. De financiële inbreng die je nodig hebt

- Onderzoek wat je voor realisatie écht nodig hebt.
- Stel vast wat je nu al hebt én zeker gaat krijgen.
- Maak een plan om stap voor stap de gap te dichten.

4. De 'verkoop' van je idee aan anderen

- Maak je passie/markt-combinatie presentabel.
- Activeer je netwerk en laat je introduceren.
- Blijf geloven, scherp aan en vraag dat wat je nodig hebt.

5. De mix van organisatie, mensen en middelen

- Zoek medereizigers: hou toeristen vriendelijk op afstand.
- Bied je expertise aan en laat je ook in expertise betalen.
- Kies de mix uit op visie, meesterschap en potentieel.